

**EVALUASI STRATEGI BAURAN PEMASARAN 4P KOMODITAS TEH
DI DUSUN TRITIS NGARGOSARI KECAMATAN SAMIGALUH
KABUPATEN KULON PROGO**

SKRIPSI



DISUSUN OLEH
MUHAMMAD AKHSIN MABRUR
2020 / 21850 / EP

**FAKULTAS PERTANIAN
INSTITUT PERTANIAN STIPER
YOGYAKARTA
2024**

**EVALUASI STRATEGI BAURAN PEMASARAN 4P KOMODITAS TEH
DI DUSUN TRITIS NGARGOSARI KECAMATAN SAMIGALUH
KABUPATEN KULON PROGO**

SKRIPSI



DISUSUN OLEH

MUHAMMAD AKHSIN MABRUR

2020 / 21850 / EP

JURUSAN SOSIAL EKONOMI PERTANIAN

FAKULTAS PERTANIAN INSTITUT

PERTANIAN STIPER

YOGYAKARTA

2024

HALAMAN PENGESAHAN

SKRIPSI

EVALUASI STRATEGI BAURAN PEMASARAN 4P KOMODITAS TEH DI DUSUN TRITIS NGARGOSARI KECAMATAN SAMIGALUH KABUPATEN KULON PROGO

Disusun Oleh

MUHAMMAD AKHSIN MABRUR

2020/21850/EP

Telah dipertanggungjawabkan di depan Dosen Penguji Program Studi Agribisnis,
Fakultas Pertanian, Institut Pertanian Stiper Yogyakarta

Pada tanggal 18 Maret 2024

Mengetahui

Dosen Pembimbing 1

Dosen Pembimbing 2/Penguji



(Tri Endar Suswatiningsih, SP., MP.)

(Resna Trimerani, S.Pi, M.Sc)

Mengetahui,

Dekan Fakultas Pertanian



(Ir. Samsuri Tarmadja, MP.)

PERNYATAAN

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi ini belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar sarjana di suatu perguruan tinggi ataupun bersifat plagiarisme. Sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh pihak atau orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar Pustaka.

Yogyakarta, 22 Maret 2024

Yang menyatakan

(Muhammad Akhsin Mabrur)

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kehadirat Allah yang telah memberikan keberkahan, kerahmatan dan karunia yang melimpah sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini, skripsi yang berjudul "**Evaluasi Strategi Bauran Pemasaran 4P Komoditas Teh di Dusun Tritis Ngargosari Kecamatan Samigaluh Kabupaten Kulon Progo**" disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana strata (S-1) Pertanian Fakultas Pertanian Institut Pertanian STIPER Yogyakarta.

Selesainya Skripsi ini tidak lepas dari dukungan dan bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terimakasih kepada:

- 1) Kedua orang tua saya bapak H. Sriyono dan ibu Hj. Siti Sulasih yang senantiasa mendukung atas kesuksesan penulis.
 - 2) Dan tak lupa kakak kandung saya mba Nurul aini dan mba Muhimmatul hikmah dan juga kakak ipar saya mas Sudiyono dan mas idrus yang telah mensupport penulis
 - 3) Bapak Dr. Ir. Harsawardana, M.Eng, selaku Rektor INSTIPER Yogyakarta.
 - 4) Bapak Ir. Samsuri Tarmaja, MP., selaku Dekan Fakultas Pertanian INSTIPER Yogyakarta.
 - 5) Ibu Siwi Istiana Dinarti, SP., M.Sc. selaku Ketua Jurusan Sosial Ekonomi Pertanian INSTIPER Yogyakarta.
 - 6) Ibu Tri Endar Suswatiningsih, SP., MP. selaku Dosen Pembimbing 1 dan Ibu Resna Trimerani, S.Pi, M.Sc. selaku Dosen Pembimbing 2 atas bimbingan, bantuan, saran dan koreksi sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
 - 7) Teman-teman yang telah membantu berdiskusi dan memberikan saran dalam penyusunan skripsi ini. Dan rekanita Alfiya yang sering mendengarkan curhatan saya dan selalu memberi semangat penulis
- Skripsi ini tentu saja masih jauh dari sempurna, maka penulis dengan senang hati menerima Kritik dan saran demi perbaikan skripsi ini. Semoga bermanfaat.

Yogyakarta, 18 Maret 2024

Muhammad Akhsin Mabrur

DAFTAR ISI

SKRIPSI.....	1
HALAMAN PENGESAHAN	1
PERNYATAAN.....	ii
KATA PENGANTAR.....	iii ⁱⁱ
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	viii
I. PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	3
C. Tujuan Penelitian.....	3
D. Manfaat penelitian.....	3
II TINJAUAN PUSTAKA DAN LANDASAN TEORI	5
A. Tinjauan Pustaka	5
1. Bauran Pemasaran	5
2. Teh.....	5
B. Penelitian Terdahulu.....	7
C. Landasan Teori	10
1. Teori Pemasaran	10
2. Teori Bauran Pemasaran.....	12
3. Analisis SWOT.....	19
D. Kerangka Pemikiran.....	23
III METODE PENELITIAN	24
A. Metode Dasar Penelitian	24
B. Metode Penentuan Lokasi dan Waktu Pelaksanaan	24
C. Metode Penentuan Sampel	24
D. Metode Pengumpulan Data	25
E. Jenis Data dan Sumber Data.....	26
F. Konseptualisasi Variabel.....	26
G. Analisis Data dan Pembentukan Model	28

IV. KEADAAN UMUM LOKASI PENELITIAN	31
A. Profil Desa Ngargosari	31
B. Aspek Geografis Desa Ngargosari	31
C. Demografis Desa Ngargosari	32
D. Keadaan Sosial dan Ekonomi.....	33
E. Kebun Teh Tritis	34
V. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	35
A. Karakteristik Responden	35
B. Evaluasi Strategi Bauran Pemasaran Teh.....	37
C. Proses Produksi Teh.....	38
D. Matrik Faktor Strategi Internal.....	41
E. Matrik Faktor Strategi Eksternal	45
F. Matrik SWOT IFAS EFAS	48
G. Matrik SWOT IFAS EFAS	52
VI. KESIMPULAN DAN SARAN.....	54
A. Kesimpulan.....	54
3. Saran	55
DAFTAR PUSTAKA	56

DAFTAR TABEL

Tabel 1 1 Luas area tanaman dan produksi kebun teh menurut Kecamatan di Kabupaten Kulon Progo.....	2
Tabel 2. 1 Matrik SWOT IFAS EFAS	21
Tabel 5 1 Jenis Kelamin Responden.....	35
Tabel 5 2 Deskripsi Responden Berdasarkan Usia	35
Tabel 5 3 Pendidikan Terakhir Responden	36
Tabel 5 4 Lamanya Bertani Kebun Teh	36
Tabel 5 5 Pembobotan (Kekuatan dan Kelemahan).....	44
Tabel 5 6 Pembobotan (Peluang dan Ancaman)	48
Tabel 5 7 Posisi IFAS dan EFAS	52
Tabel 5 8 Matrik SWOT IFAS dan EFAS	48

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2 1 Teh Hijau.....	6
Gambar 2 2 Teh Hitam.....	7
Gambar 2 3 Teh Putih	7
Gambar 2 4 Diagram Analisis SWOT	20
Gambar 2 5 Kerangka Pemikiran.....	23
Gambar 4 1 Kantor Kelurahan Ngargosari	31
Gambar 4 2 Peta Desa Ngargosari	33
Gambar 4 3 Kebun Teh Tritis	34
Gambar 5 1 Flow Chart Proses Produksi	38
Gambar 5 2 Proses Pemetikan Teh	39
Gambar 5 3 Proses Penjemuran Teh	39
Gambar 5 4 Proses Penggulungan Teh	40
Gambar 5 5 Proses Penyangraian Teh.....	41
Gambar 5 6 Diagram Analisis SWOT Pemasaran teh Dusun Tritis Kelurahan Ngargosari.....	52

**EVALUASI STRATEGI BAURAN PEMASARAN 4P KOMODITAS TEH
DI DUSUN TRITIS NGARGOSARI KECAMATAN SAMIGALUH
KABUPATEN KULON PROGO**

Muhammad Akhsin Mabrur

2020/21850/EP

INTISARI

Penelitian ini bertujuan untuk mengevaluasi strategi bauran pemasaran dan untuk mengetahui strategi yang efektif pada pemasaran teh. Metode penelitian ini menggunakan pendekatan deskriptif kualitatif untuk menggambarkan karakteristik responden petani teh mandiri di Dusun Tritis, Kelurahan Ngargosari. Metode penentuan sampel purposive sampling digunakan dengan total 30 responden. Analisis data dilakukan menggunakan metode analisis SWOT. Hasil menunjukkan mayoritas responden adalah laki-laki dengan usia 41-50 tahun, pendidikan SMA, dan rata-rata pengalaman bertani 30 tahun. Evaluasi strategi bauran pemasaran teh mengidentifikasi kekuatan dalam produk dan potensi promosi wisata. Proses produksi teh mencakup tahap pemetikan, penjemuran, penggulungan, fermentasi, pengeringan, dan penyangraian. Faktor strategi internal meliputi kekuatan seperti keberadaan Ngargosari sebagai tempat wisata. Sementara kelemahan termasuk kualitas kemasan produk dan saluran pemasaran yang belum efektif. Analisis SWOT menunjukkan posisi strategis pemasaran teh di Strategi Agresif, memungkinkan penggunaan strategi pertumbuhan berorientasi. Rekomendasi strategi berfokus pada pemanfaatan peluang untuk meningkatkan penjualan teh dengan memperbaiki kualitas kemasan produk, memperluas saluran pemasaran, dan memanfaatkan promosi melalui media sosial.

Kata Kunci: Petani teh, Bauran Pemasaran, Analisis SWOT

